



## Институт образования

### Программа повышения квалификации

## ДПО: Создание и продвижение образовательных продуктов



### Для кого:

- ✓ Профессорско-преподавательский состав и научно-педагогические работники университета
- ✓ Управленческий и административный персонал, в том числе действующих в вузе проектных офисов федеральных проектов и программ
- ✓ Представители предприятий-партнеров университета

### Слушатели научатся:

- |  |   |
|--|---|
| <p> Обеспечивать продажи и эффективный маркетинг программ ДПО, выявлять новые конкурентные ниши в образовании</p>                          | <p> Осуществлять бизнес-планирование и запуск программ ДПО в рамках госзаказания, федеральных программ и для корпоративных заказчиков</p> |
| <p> Достигать роста дохода от предпринимательской деятельности на основе запуска организационных процессов и коммуникации с партнерами</p> | <p> Взаимодействовать с потенциальными заказчиками программ ДПО, самостоятельно привлекать слушателей для обучения</p>                    |



от 102 ч



группа до  
120 человек

### Форматы:

- Очные семинары и практика, синхронный онлайн и самостоятельная работа
- Личное наставничество и обратная связь
- Командная и индивидуальная работа над реальными образовательными продуктами вуза
- Очная или онлайн защита проектов



### Период обучения: 3 месяца



### Результатами обучения станут:

- 1) Интеллектуальные образовательные продукты, разработанные под руководством экспертов: программы ДПО, инновационные и консалтинговые образовательные проекты, готовые для предложения потенциальным заказчикам университета, в целях наращивания его экспертного потенциала и технологического лидерства.
- 2) Новый уровень командного партнерства: внутри университета, в отраслевой и региональной экосистеме.

**Удостоверение о повышении квалификации НИУ ВШЭ**



## В программе обучения

- Установочная Стратегическая сессия с партнерами, работодателями и органами исполнительной власти. Современный контекст и фронтиры дополнительного образования, национальные и федеральные проекты.
- Источники интеллектуальных продуктов ДПО в университете. Разработка и дизайн программ ДПО. Формирование контента программы под цели, задачи и потребности заказчика. Роль кафедр, факультетов, лабораторий в запуске и организации программ.
- Позиционирование университета на рынке ДПО. Маркетинг образовательных продуктов. Определение целевой аудитории образовательных продуктов университета.
- Продажи образовательных продуктов потенциальным заказчикам. Основы деловой коммуникации и переговоров сотрудников внутри вуза и с внешними заказчиками.
- Методы и инструменты информационного продвижения программ. Бренд университета.
- Организационное сопровождение дополнительных профессиональных программ. Подразделения ДПО в вузе. Жизненный цикл программы ДПО в университете.
- Ценообразование. Расчет бюджетов программ ДПО.
- Нормативно-правовое регулирование, практика проверочной деятельности в ДПО
- Формирование команды проекта ДПО. Сетевая форма организации и реализации программ ДПО, в том числе онлайн; качество программ ДПО, ФП «Содействие занятости».
- Циклы консультаций по каждому проекту слушателя.

## Преимущества программы

- ❖ Вовлечение преподавателей и научных сотрудников всего университета в разработку, бизнес-планирование и продажу образовательных продуктов.
- ❖ Стратегии и опыт ведущих российских вузов по расширению доходов от реализации программ ДПО, вхождение в новые федеральные проекты.
- ❖ Участие бизнес-экспертов и инфраструктурных организаций.

## Преподаватели и тренеры курса

Илья Коршунов, к.х.н.  
Академический руководитель  
программы



Марко Кисин  
Административный  
руководитель программы

Александр  
Минаев  
начальник  
управления  
архитектурой и  
проектами  
цифровой  
трансформации  
НИУ ВШЭ



Наталья Ширкова, к.п.н.  
с.н.с. Лаборатории  
непрерывного  
образования взрослых  
НИУ ВШЭ

Елена Коваль  
Советник Высшей  
школы  
юриспруденции и  
администрирования  
НИУ ВШЭ

Дмитрий Коплюбенко, к.э.н.  
Директор по порталу и мобильным  
приложениям НИУ ВШЭ



+7 (915)4509071 [mkisin@hse.ru](mailto:mkisin@hse.ru)



Договориться о встрече +7(987)548-23-64